

informiert

17. AUSGABE, OKTOBER 2019



meusburger



neusburger®

Hallo,

wenn ich mit einem Unternehmen in Kontakt trete, ist mir eine gute Betreuung wichtig. Vermutlich geht es Ihnen genauso. Deshalb legen wir bei Meusburger viel Wert auf den persönlichen Kontakt. So entstehen Partnerschaften, die es ermöglichen, die gesetzten Ziele gemeinsam zu erreichen.

Sie fragen sich jetzt, was dabei genau dahintersteckt? Das ist eigentlich ganz einfach: Unsere zahlreichen Mitarbeiter bei Ihnen vor Ort und im Innendienst in Wolfurt stehen Ihnen bei Anfragen und Problemen gerne persönlich zur Verfügung. Dahinter arbeitet ein großes Team vom Produktservice über die Entwicklung und die Logistik bis hin zu den Anwendungstechnikern und den Mitarbeitern in der Produktion täglich daran, die hohe Qualität unserer Produkte zu garantieren und den besten Rundum-Service für Sie komplett zu machen.

Denn gerade in der aktuellen Zeit, in welcher der Werkzeug- und Formenbau einen gewissen Veränderungsprozess durchläuft, ist die persönliche Betreuung besonders wichtig. So können wir die anstehenden Herausforderungen, wie zum Beispiel die fortschreitende Digitalisierung in unserer Branche, gemeinsam bewältigen.

Bereits jetzt bieten wir Ihnen verschiedene digitale Möglichkeiten, die Ihre Arbeit erleichtern. Neben unserer Website und dem Webshop sorgen vor allem unsere Konfiguratoren, Assistenten und Auswahlhilfen für einen Mehrwert – probieren Sie zum Beispiel gleich unseren neuen Konfigurator für Heißkanalformen aus. Dieser ist das Ergebnis der sehr guten Zusammenarbeit zwischen Meusburger und PSG.

Einer unserer Erfolgsfaktoren ist auch weiterhin der strukturierte Umgang mit dem Unternehmenswissen. Mit der Wissensmanagement-Methode WBI und der eigens dafür entwickelten Software wird die Ressource Wissen nicht nur erfasst, sondern auch verteilt, weiterentwickelt und gesichert. So ist garantiert, dass kein Wissen verloren geht und Ihrem Erfolg nichts im Weg steht. Ergänzt wird unser Angebot seit 2018 durch das Softwareunternehmen Segoni. Dies ermöglicht uns, Sie auch in den Bereichen ERP und PPS zu unterstützen und gemeinsam Prozesse zu optimieren.

Wie Sie sehen, ist uns für Sie nur der beste Service gerade gut genug. Daher arbeiten wir täglich daran, diesen weiter zu optimieren und Ihnen dadurch vor allem mehr Zeit zu schenken – Zeit für neue Projekte, für neue Ideen oder einfach nur für mehr Freizeit.

Viel Spaß beim Lesen wünscht...



Ing. Mag. (FH) Guntram Meusburger
Geschäftsführender Gesellschafter



Treten Sie ein...

...und erfahren Sie spannende Neuigkeiten aus der Meusburger Welt. Rund um den Schwerpunkt „Service“ gibt es neben Informationen zu Meusburger, PSG, WBI und Segoni viele weitere lesenswerte Themen.

Dabei dreht sich alles um unser großes Team, das täglich weltweit für Sie im Einsatz ist, die digitalen Tools, die Ihren Arbeitsalltag erleichtern sowie unsere beliebten Events, bei welchen Sie bestehende Kontakte pflegen und neue knüpfen können.



Meusburger



- 8** Alles unter einem Dach
- 10** Im Gespräch mit Guntram Meusburger
- 12** Mit wenigen Klicks zur heißen Konstruktion
- 14** PSG – persönlich und digital
- 16** Erfolgreich mit WBI Wissensmanagement
- 18** Service bei Segoni

Vertrieb + Produkt



- 20** Unsere Kunden im Fokus
- 22** Was „Backstage“ passiert
- 26** Ständig verfügbar
- 28** Alles für den Werkstattbedarf
- 30** Zwei Unternehmen – ein Projekt

Digital



- 34** Mit dem digitalen Zauberstab ans Ziel
- 36** Zeit sparen mit unseren digitalen Tools

Global



38 Weltweit für Sie vor Ort

40 Willkommen in den USA

Hauptsitz



44 Spannungen? Nur minimal

46 Unsere Fachkräfte von morgen

48 Im Herzen Europas die Vielfalt genießen

Netzwerken



52 Verknüpfung leichtgemacht

54 Aktuelle Trends im Werkzeug- und Formenbau

Tipp



Bei einem Besuch des Meusburger Hauptsitzes in Wolfurt gibt es für Sie die Möglichkeit, sich bei einem Betriebsrundgang selbst ein Bild von der hohen Qualität unserer Fertigungsprozesse zu machen.

Im Anschluss empfehlen wir, ein paar Tage Urlaub in Vorarlberg zu machen. Was es da alles zu sehen gibt, lesen Sie auf **Seite 48**.



IMPRESSUM – MEDIENINHABER, HERAUSGEBER UND VERLEGER:

Meusburger Georg GmbH & Co KG, Kesselstr. 42, 6960 Wolfurt, Austria, T +43 5574 6706-0, F -12, office@meusburger.com, www.meusburger.com;

Redaktion: Lukas Österle, Shannon Klammer-Ricquebourg; **Gestaltung:** Shannon Klammer-Ricquebourg; **Texte:** Lukas Österle, Lia Klimmer, Miriam Grabherr, Corinna Mertz, Patrick Schnetzer; **Lektorat:** Birgit Lins; **Fotos:** Bettina Vögel (Meusburger), istock, Shutterstock, Klostertal Tourismus (Matthias Fleisch); **Druck:** G. Peschke Druckerei GmbH; **Auflage:** 125.000; **Sprachen:** Deutsch, Englisch, Italienisch, Französisch, Spanisch; **Blattlinie nach § 25 Mediengesetz:** Aktuelle Information für Kunden, Partner und Mitarbeiter; **Erscheinungsweise:** Das Medium wird kostenlos an Meusburger Kunden, Partner und Mitarbeiter abgegeben. Nachdruck nur mit Quellenangabe gestattet; **Hinweis zur Gender-Formulierung:** Bei allen Bezeichnungen, die auf Personen bezogen sind, meint die gewählte Formulierung beide Geschlechter, auch wenn aus Gründen der leichteren Lesbarkeit die männliche Form geschrieben steht.



meusburger



Gemeinsam stark

Haben Sie sich schon einmal die Frage gestellt, welche Vorteile Sie davon haben, dass wir eine Unternehmensgruppe sind? Ja? – dann haben wir hier die Antwort.

Alles begann im Jahr 1964 – denn in diesem Jahr gründete Georg Meusburger die Georg Meusburger GmbH als Einmannbetrieb. 1978 folgte die Spezialisierung auf die Fertigung von standardisierten Formaufbauten. Damals konnte noch niemand ahnen, dass 55 Jahre nach der Firmengründung über 1.700 Mitarbeiter bei Meusburger, PSG, WBI und Segoni dafür sorgen, dass die rund 21.000 Kunden weltweit täglich bestens betreut sind. Sie fragen sich, was das für Sie bedeutet und was für Vorteile Sie dadurch haben? Wir klären Sie gerne auf.

Alles aus einer Hand

Meusburger, PSG, WBI und Segoni arbeiten und wachsen gemeinsam für die gleiche Zielgruppe – den Werkzeug-, Formen- und Maschinenbau. Dadurch können Expertisen weitergegeben werden, um so gemeinsam Prozesse und Produkte zu optimieren. Zudem gehen wir auf die Bedürfnisse am Markt ein, um in weiterer Folge das Produktportfolio ständig zu erweitern. Dies macht Meusburger zu Ihrem Komplettanbieter.

Sicherheit und Innovation

So wie sich neben zahlreichen Vorteilen für PSG und deren Kunden Synergien aus der Zusammenarbeit mit Meusburger ergeben, so lohnt sich die Eingliederung in die Unternehmensgruppe auch für WBI und Segoni. Denn Meusburger, selbst mit 55 Jahren Erfahrung in der Branche, unterstützt die beiden noch sehr jungen Unternehmen sowohl bei Entwicklungen und Innovationen, als auch beim daraus entstehenden Wachstum. Auf der anderen Seite profitiert auch Meusburger von Ideen und

Produkten von PSG, WBI und Segoni. Die Folge ist ein technologischer Kompetenzausbau mit Vorteilen für alle Gruppenmitglieder und somit auch für Sie.

Standard ist bei uns Standard

Ein weiterer Vorteil, von dem Sie direkt profitieren, ist unser hoher Standardisierungsgrad. Bei Meusburger längst ein Leitsatz, wird dies auch bei PSG Schritt für Schritt eingeführt. Parallel dazu punktet PSG aber auch weiterhin vor allem durch kundenindividuelle Projekte.

Der größte Vorteil, den die Standardisierung bringt, ist eine verkürzte Lieferzeit. Dadurch sparen Sie nicht nur wertvolle Zeit, sondern auch Kosten.

Ist Ihre Frage, welche Vorteile die enge Zusammenarbeit der Unternehmen Ihnen als Kunde bringt, beantwortet? Noch nicht ganz? Dann sind wir uns sicher, dass Sie schon auf den nächsten Seiten weitere spannende Informationen und aufschlussreiche Antworten finden.



Wussten Sie, dass...



...bei uns über 1.700 Mitarbeiter täglich für Sie im Einsatz sind?



...wir in 81 Länder weltweit liefern?





*Meusburger Geschäftsführer
Guntram Meusburger, blickt
optimistisch in die Zukunft.
Zu Recht – auch dank der
sehr guten Zusammenarbeit
zwischen Meusburger, PSG,
WBI und Segoni.*

Am Puls der Zeit

Herr Meusburger, nach wirtschaftlich starken Jahren wurde die internationale Konjunkturprognose für 2019 früh nach unten korrigiert. Haben Sie diesen Trend auch bei Meusburger gespürt und was haben Sie umgesetzt, um dem entgegenzuwirken?

Unabhängig von der Wirtschaftslage legen wir viel Wert darauf, uns zu verbessern und weiterzuentwickeln. Aus diesem Grund haben wir nicht speziell auf die schlechteren Prognosen reagiert. Wir arbeiten schon länger daran, neben unseren Produkten vor allem den persönlichen Service für den Kunden direkt vor Ort weiter auszubauen. So können wir rasch und direkt auf mögliche Herausforderungen reagieren. Daneben investieren wir auch weiterhin in den Ausbau unserer Online-Angebote. Ein Highlight in diesem Jahr war sicher die Einführung des Konfigurator für Heißkanalformen, welcher ein Ergebnis der intensiven Zusammenarbeit von Meusburger und PSG ist.

Sie haben die gute Zusammenarbeit erwähnt. Welche konkreten Vorteile hat der Kunde durch die Unternehmensgruppe?

Der größte Vorteil ist sicher, dass die vier Unternehmen Meusburger, PSG, WBI und Segoni die gleiche Zielgruppe haben – den Werkzeug-, Formen- und Maschinenbau. Dadurch werden Kompetenzen und Expertisen gebündelt. Zudem wird das Thema Standardisierung, bei Meusburger längst täglich gelebt, schrittweise in die anderen Unternehmen integriert. Dies zeigt auch die bereits genannte Heißkanalform inklusive Konfigurator. Hier hatten wir die Rückmeldung vom Markt, dass sich viele Kunden eine einfache und ideale Produktzusammenstellung mit Preis- und Datentransparenz wünschen, und das von nur einem Lieferanten. Diesen Wunsch haben wir aufgenommen und rasch eine Lösung entwickelt: mit unserem Konfigurator für Heißkanalformen wird der komplette Formaufbau inklusive Heißkanalverteiler mit nur wenigen Klicks individuell erstellt und mit nur einer Bestellung in gewohnt hoher Qualität nach kurzer Zeit versandt. Trotz der erweiterten Standardisierung in diesem Projekt punktet PSG aber weiterhin vor allem durch kundenindividuelle Projekte.

Gibt es neben den genannten Punkten noch weitere Aspekte, auf die 2019 ein spezieller Fokus gesetzt wurde?

Die Inputs zu den aktuellen Entwicklungen am Markt ermöglichen uns immer wieder, neue Produkte für die Kunden zu entwickeln und unser Sortiment in einzelnen Produktgruppen vor allem in der Breite zu erweitern. So konnte zum Beispiel dank der guten Partnerschaft mit Bihler Mitte des Jahres auch ein weiteres spannendes Projekt, neue standardisierte Stanzbiegegestelle, für die Kunden verwirklicht werden. Dies führt zu einer enormen Zeit- und somit Kostenersparnis bei unseren Kunden. Stolz sind wir auch darauf, dass die Lieferfähigkeit bei Einbauteilen dank des 2017 installierten automatischen Kleinteilelagers mittlerweile bei 100 Prozent liegt.

Seit 2016 veranstaltet Meusburger die Werkzeug- und Formenbautage. Warum wird ein besonderes Augenmerk auf diese und weitere eigene Veranstaltungen gelegt?

Um langfristig erfolgreich zu sein, ist es wichtig, bestehende Partnerschaften innerhalb der Branche zu pflegen und neue Kontakte zu knüpfen. Denn dadurch ergeben sich immer wieder Möglichkeiten und Entwicklungen. Die Werkzeug- und Formenbautage sind mit vielen spannenden Vorträgen und Ausstellern sicher der Höhepunkt unseres Veranstaltungskalenders. Doch auch unsere Branchentreffen, Konstrukteurs-treffen, der PSG Heißkanaltag, der WBI Netzwerktag und die vielen Messen, an welchen wir teilnehmen, sind perfekte Plattformen für uns und insbesondere unsere Kunden, um Kontakte zu pflegen und das eigene Netzwerk zu erweitern.

Ein zentraler Aspekt für den Erfolg bei Meusburger ist der strukturierte Umgang mit dem Wissen der Mitarbeiter. Wie funktioniert Wissensmanagement im Unternehmensalltag genau?

Neben den drei klassischen Faktoren Arbeit, Boden und Kapital gewinnt Wissen als vierter Produktionsfaktor immer mehr an Bedeutung. Die Ressource Wissen ist dabei die einzige, die sich vermehrt, wenn sie geteilt wird. Daher lohnt es sich, das unternehmensweite Knowhow nicht nur zu schützen, sondern auch konkret zu managen. Bei

Meusburger wird das wertvolle Wissen festgehalten und für alle zugänglich gemacht. So wird frühzeitig der Entwicklung entgegen gewirkt, dass sich Mitarbeiter unzureichend informiert fühlen und dadurch Fehler zunehmen.

Was ist aus Ihrer Sicht das Hauptproblem im Bereich Wissenssicherung in Unternehmen und wie wirkt die Wissensmanagement-Methode WBI diesen Problemen entgegen?

Jedes Unternehmen setzt bereits Methoden der Wissenssicherung ein. Das Hauptproblem ist dabei oft, dass sich die einzelnen Mitarbeiter und auch die Unternehmen der großen Bedeutung des Wissens nicht bewusst sind. Vieles wird auf Laufwerken gespeichert und ist so nicht für alle rasch auffindbar. Wichtig ist hierbei, den Wert dieser Dokumente zu erkennen und das sich daraus ergebende Potential zu nutzen. Hierfür bietet WBI mit einer eigens dafür entwickelten und einfach bedienbaren Software die ideale Methode, um einmal erfasstes Wissen nicht mehr zu verlieren, sondern weiterzuentwickeln und für alle Mitarbeiter zugänglich zu machen.

Die Mitarbeiter bilden bekanntlich die Basis für den wirtschaftlichen Erfolg. Was macht Meusburger, um hochqualifizierte Fachkräfte zu finden und zu halten?

Natürlich steht und fällt der Erfolg eines Unternehmens mit der Qualität und Motivation der Mitarbeiter. Aus diesem Grund legen wir viel Wert auf ein gutes Miteinander. Denn nur, wenn man sich bei der Arbeit wohl fühlt, kann man erfolgreich arbeiten. Parallel zu vielen internen Events legen wir ein besonderes Augenmerk auf die Aus- und Weiterbildung. So werden bei uns in Wolfurt aktuell rund 140 Lehrlinge in neun Lehrberufen ausgebildet, und im Rahmen der 2018 eingeführten Meusburger Akademie finden laufend interne und externe Schulungen statt. Dieses gezielte Fördern unserer Mitarbeiter garantiert neben der fachspezifischen Weiterbildung auch deren persönliche Entwicklung – und langfristig einen nachhaltigen Unternehmenserfolg.

Herr Meusburger, vielen herzlichen Dank für das Gespräch.

Heißer Standard

Eine Weltneuheit als Ergebnis der sehr guten Zusammenarbeit innerhalb einer Unternehmensgruppe – so geschehen zwischen Meusburger und PSG. Die beiden Unternehmen haben mit der Heißkanalform und dem dazugehörigen Konfigurator einen weiteren erfolgreichen Schritt in Richtung der Standardisierung im Heißkanalbereich gesetzt.



Sie haben in unserer schnelllebigen Zeit nicht die Möglichkeit, auf langwierige Kalkulationen und Konstruktionen im Heißkanalbereich zu warten? Wir bieten hier die ideale Lösung, denn mit der exklusiven FH-Heißkanalform hat Meusburger in Zusammenarbeit mit PSG eine Möglichkeit zur Ergänzung des kundenindividuellen Geschäftes gefunden. Während Meusburger das Knowhow für die Standardisierung einbringt, steuert PSG die Expertise aus dem Heißkanalbereich bei. Über das von Meusburger angebotene Standardsortiment hinaus bietet Ihnen PSG weiterhin kundenindividuelle Lösungen an.

Wir haben unsere etablierten und beliebten Konfiguratoren und Assistenten um ein neues Tool erweitert – den FH-Konfigurator: Dieser ermöglicht eine individuelle Auswahl des Heißkanalverteilers sowie eine flexible Positionierung der Düsen und des gesamten Verteilers in der Verteilerplatte. Nach manueller Eingabe verschiedener Parameter berechnet der Konfigurator automatisch die Stärke der Verteilerplatte FH 63 und die Düsenlänge. Ergänzend kann wie gewohnt mit Hilfe des Formaufbau-Assistenten auch der restliche Aufbau konfiguriert werden. Am Ende des Prozesses werden die 3D-Daten erstellt und stehen umgehend zum Download zur



Die enge Zusammenarbeit zwischen Meusburger und PSG führt hier zu einer Ergänzung des projektbezogenen Geschäfts.

Guntram Meusburger, Geschäftsführender Gesellschafter

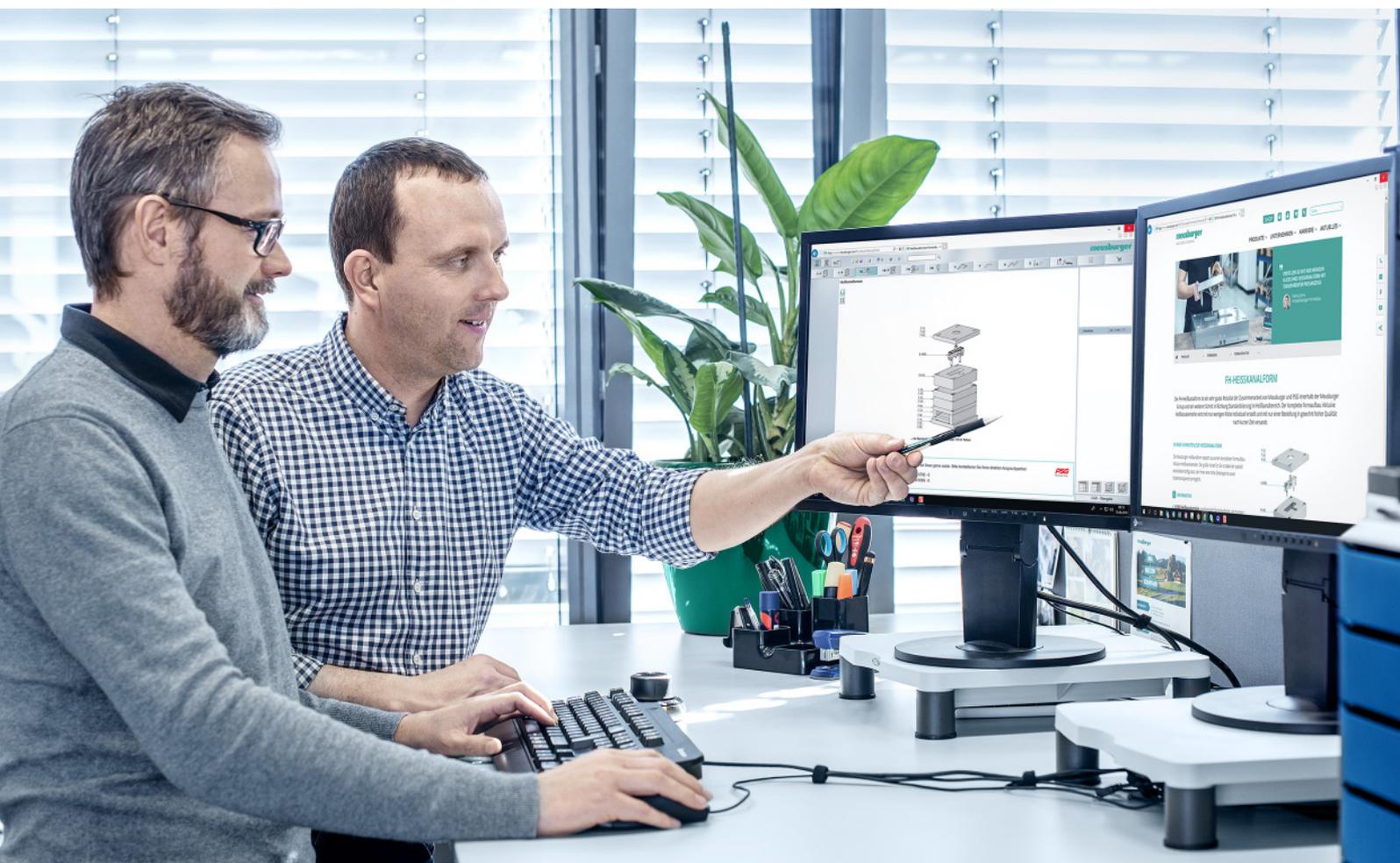
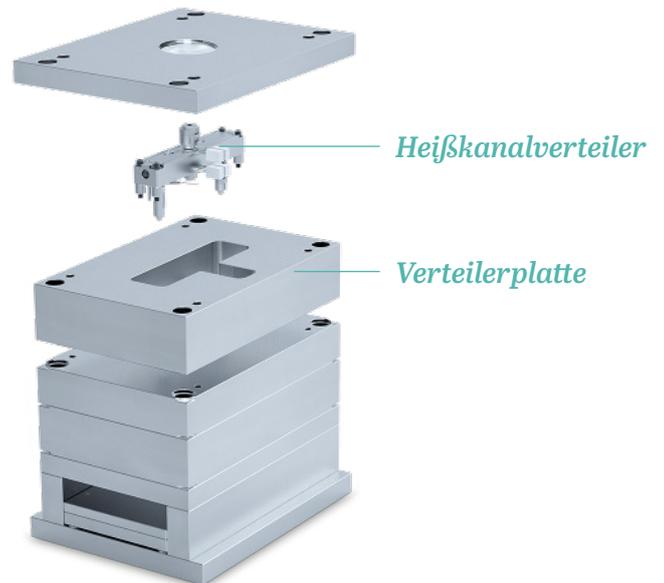
Verfügung. Zusätzlich wird auch der Preis direkt kalkuliert und angezeigt. Passend zur Heißkanalform sind die benötigten Einbauteile und das richtige Zubehör direkt bei Meusburger bestellbar. Sie erhalten somit alles aus einer Hand und mit nur einer Bestellung.

Erfolgreiche Zusammenarbeit

Nachdem die Heißkanalform mit Hilfe des Konfigurators erstellt wurde, kann die Bestellung über den Web- oder Offlineshop ausgelöst werden. Meusburger kümmert sich umgehend um die Produktion der FH 63 Verteilerplatte sowie sämtlicher weiterer in der Bestellung enthaltener Normalien. PSG führt sowohl die Montage des Heißkanalverteilers als auch eine Qualitäts- und Funktionsprüfung durch.

Abschließend erfolgt die Lieferung entweder als Gesamtpaket oder auf Anfrage auch als Teillieferung. Während der Heißkanalverteiler fertig montiert versandt wird, erhalten Sie die Heißkanalform, wie üblich, im nicht zusammengebauten Zustand. Da somit kein Auseinanderbauen notwendig ist, um weitere Fertigungsschritte einzuleiten, sind die Bauteile wesentlich schneller für die anschließende Bearbeitung verfügbar.

Die Kombination der Kernkompetenzen von Meusburger und PSG ermöglicht eine schnelle und einfache Konstruktion der Heißkanalform. Gehen Sie mit uns diesen weiteren Schritt in Richtung Standardisierung im Heißkanalbereich und sparen Sie dadurch wertvolle Zeit.



Bestens betreut

Bei PSG liegt uns neben der hohen Qualität der Produkte ein Punkt besonders am Herzen – der Service. Aus diesem Grund haben wir unsere Bemühungen noch einmal verstärkt und unterstützen Sie sowohl online als auch direkt vor Ort.

Heißkanaltechnik – am Liebsten persönlich

Bei uns sind täglich zahlreiche Anwendungstechniker europaweit im Einsatz. Doch dahinter arbeitet natürlich noch ein größeres Team für Sie. Denn auch unser Vertriebsinnendienst, die Mitarbeiter in der Konstruktionsabteilung und die eigene Service-Abteilung wurden aufgestockt. Dies garantiert Ihnen eine noch schnellere und intensivere Betreuung.

Besonders wichtig ist uns, Sie während der gesamten Prozesskette zu begleiten. Angefangen von einer professionellen und kundenspezifischen Beratung, um die Prozesssicherheit und die Qualität der Bauteile sicherzustellen, über den zeitnahen Daten- und Dokumentationsversand, bis hin zu einer persönlichen Betreuung bei Erstbemusterungen und Abweichungen.

Regeltechnik – online ist Trumpf

Jeder kennt das – bei der Installation eines neuen Produktes wird oft intensivere Unterstützung benötigt. Bei PSG ist dies kein Problem. Sie können sich mit Ihren Fragen aus dem Bereich Regeltechnik direkt an unser Support-Team wenden. Ganz unkompliziert und ortsungebunden funktioniert das digital. Für den raschen Regeltechnik-Online-Support benötigen Sie lediglich: eine Internetverbindung, eine funktionierende Datenanbindung des Reglers an den PC – via RS485, TTY, CAN oder Ethernet – und das Softwaretool PSG Quicksupport. Dieses Tool für Windows kann kostenfrei direkt von der PSG Homepage – www.psg-online.de – geladen werden. Eine Installation auf dem Rechner ist dabei nicht notwendig. Zum Abschluss reicht noch ein kurzer Anruf bei uns, sodass wir mit den Zugangsdaten auf Ihren PC zugreifen können.

Nun sind wir fast am Ziel. Durch den gemeinsamen Blick auf die Applikation auf Ihrem Monitor hat unser Team die Möglichkeit, Sie quasi direkt vor Ort zu unterstützen. Nach Abschluss des Service trennen Sie die Verbindung, indem Sie das PSG Quicksupport-Tool schließen. Unsere Empfehlung: Lassen Sie das Tool auf Ihrem Rechner, dann steht es bei einem weiteren Supportfall sofort wieder zur Verfügung.



Weitere Infos unter:
www.psg-online.de



”

Egal ob persönlich vor Ort oder digital über die Distanz – unser ganzes Team sorgt täglich für die beste Betreuung unserer Kunden.

Wissen vermehren

Der richtige Umgang mit Wissen ist bei Meusburger seit vielen Jahren die Basis für den Erfolg. Wie viele andere, können auch Sie von WBI Wissensmanagement profitieren.

Dass das Wissen der Mitarbeiter einen besonderen Wert hat und bei der richtigen Sicherung einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten kann, ist vielen Unternehmen im Werkzeug- und Formenbau bereits bekannt. Wie gutes Wissensmanagement genau funktioniert jedoch weniger. An dieser Stelle kommt unsere bei Meusburger seit vielen Jahren bewährte Wissensmanagement-Methode WBI (Wissen besser Integrieren) zum Einsatz – mit nachhaltigem Erfolg.

Hermann Hauff GmbH & Co. KG

"Durch WBI Wissensmanagement konnten wir mehr Struktur in Zuständigkeiten und Aktualität unserer Dokumente bringen, in denen Unternehmenswissen festgehalten ist. Die WBI-Methode garantiert den Mitarbeitern ein einfaches Auffinden der Informationen und verhindert so eine Mehrfachablage. Durch die einfach zu bedienende Software erfolgte die Integration von WBI Wissensmanagement rasch und unkompliziert."

Andrea Hauff,
Geschäftsführung



Kein Wissen verlieren

Wissensmanagement ist auch im Werkzeug- und Formenbau nicht mehr wegzudenken. Gerade in der Konstruktion fehlt vielfach die Möglichkeit, wichtige Unterlagen und Richtlinien zentral abzulegen, um sie unmittelbar und immer aktuell zur Verfügung zu haben. Es kommt vor, dass Projektwissen in herkömmlichen Papierordnern verschwindet und somit vergessen wird. Der optimale Austausch zwischen Konstruktion und Produktion wird dadurch erheblich erschwert. Und auch die zeitaufwendige Einschulung neuer Mitarbeiter und der Verlust von wertvollem Wissen durch Mitarbeiterabgänge haben im Werkzeug- und Formenbau einen negativen Einfluss auf die Produktivität des Unternehmens.

Mit WBI wird dies von vornherein verhindert. Denn unser Wissensmanagement setzt genau hier an: alle Mitarbeiter erhalten zu jedem Zeitpunkt Zugriff auf das für sie relevante Unternehmenswissen – vom Geschäftsführer oder Eigentümer über die Abteilungsleiter bis zu den Angestellten.

KWS Külle GmbH Werk- zeugbau-Sonderfertigung

„Als mittelständisches Unternehmen mit höchstem Qualitätsanspruch an unsere Produkte ist die Sicherung unseres Wissens von immenser Bedeutung. Durch die

Einführung von WBI Wissensmanagement können wir Wissen strukturieren und stetig weiterentwickeln.

Das fachspezifische Knowhow bleibt die wichtigste Ressource in unserem Unternehmen. Durch schnelle Prozesse, kurze Wege und konsequentes Weiterentwickeln von Wissen und Knowhow bleiben wir wettbewerbsfähig und können unseren Kunden auch in Zukunft technisch einwandfreie und qualitativ hochwertige Ergebnisse liefern.“

Christian Streit,
Geschäftsführung



Rundum gut versorgt

WBI Wissensmanagement bietet ein praxiserprobtes Komplettpaket, mit dem Wissen erfasst, verteilt, weiterentwickelt und gesichert wird. Zahlreiche Unternehmen haben die Vorteile der WBI-Methode bereits erkannt und profitieren davon. Sie wollen das auch? Keine Sorge – auch in Ihrem Unternehmen ist die Einführung ganz einfach. Unsere Experten kommen zu Ihnen und informieren Sie detailliert über die Umsetzung von WBI in Ihrem persönlichen Arbeitsumfeld. Damit Ihr Wissensmanagement nachhaltig lebt, werden Sie in allen Phasen von uns begleitet. Der geringe Administrationsaufwand der WBI-Software ermöglicht einen reibungslosen Start. Zudem werden Musterdokumente zur Verfügung gestellt, die für alle Mitarbeiter eine nützliche Inspiration sind. So ist in der Datenbank von Beginn an etwas zu finden. Parallel zum laufenden Vertrieb im DACH-Raum wird bereits fleißig an der Ausweitung auf weitere Länder gearbeitet.

Sie sehen – es lohnt sich auf jeden Fall, das unternehmensweite Knowhow nicht nur zu schützen, sondern auch gezielt zu managen. Denn einmal gesichertes Wissen kann nur erweitert werden, aber nicht mehr verloren gehen. Folgen auch Sie den Unternehmen, die WBI bereits eingeführt haben, in eine erfolgreiche Zukunft.



E.L.T. Kunststofftechnik & Werkzeugbau GmbH

„Transparentes Wissen innerhalb einer Organisation ist äußerst wichtig und spart Zeit, Kapazität und Geld. Vor einiger Zeit wurde intern beschlossen, ein neues System für unser Wissensmanagement zu integrieren. Heute verwenden wir WBI und können durchwegs positiv darüber berichten.“

Diese Wissensdatenbank ist überaus benutzerfreundlich und selbsterklärend aufgebaut, sodass eine individuelle Anpassung auf jede Art von Organisation gewährleistet werden kann. Der Service und die Einschulungen waren flexibel, unkompliziert und professionell. Ich kann WBI daher nur weiterempfehlen.“

Esther Lang,
Geschäftsführung / CFO



Buchtipp:

2

In Guntram Meusburgers zweitem Buch lernen Sie, wie Wissensmanagement in der Praxis funktioniert.

S.

Auf 200 Seiten lesen Sie, wie WBI gelebt und ausgeführt wird.

@

Ganz einfach per Mail an office@wbi.at oder bei Ihrem persönlichen Kontakt bestellen.

Einfach optimiert

Zusammen mit Ihnen erarbeiten wir bei Segoni Strategien zur Ausrichtung und Optimierung Ihrer Fertigung. Dies kommt sowohl Ihren Kunden als auch Ihren Mitarbeitern und der Geschäftsführung zu Gute.

Sie würden gerne wissen, was bei Ihnen von der Fertigungssteuerung über Fertigungsprozesse bis hin zu den Stundensätzen optimiert werden kann? Kein Problem, denn die Zusammenarbeit mit uns beginnt schon vor einem möglichen Kauf der Software SEGONI.PPMS. So sehen Sie bereits frühzeitig die Möglichkeiten, die sich durch die Zusammenarbeit mit uns ergeben.

Wir selbst sind von unserer Software überzeugt und freuen uns natürlich, wenn Sie anschließend gemeinsam mit uns auch die nächsten Schritte weitergehen – denn unser Service hilft Ihren Kunden, Mitarbeitern und Führungskräften. Wie genau? Das können wir Ihnen gerne beantworten.

Für Ihre Kunden

Mit Hilfe der Segoni Software kommen Ihre Kunden schneller zu einem Angebot – und das in hoher Qualität. Durch Gesprächsnotizen, die beispielsweise auf Aufträgen notiert werden, weiß jeder Mitarbeiter zu jedem Zeitpunkt, was bereits besprochen wurde. Dadurch und mit den Rückmeldungen der Arbeiter bezüglich deren Tätigkeit können Sie Ihren Kunden detailliert Auskunft zum Stand des Auftrages geben. Zusätzlich entsteht ein hoher Grad an Nachvollziehbarkeit darüber, wer wann was gefertigt hat.

RUND 13.750 USER

NUTZEN DIE SOFTWARE

SEGONI.PPMS

Für Ihre Mitarbeiter

Daneben werden mit SEGONI.PPMS vom Vertrieb, über den Einkauf und die Produktionsplanung bis hin zum Controlling alle Bereiche miteinander verknüpft. Dadurch sind alle Mitarbeiter aus der Produktion und der Administration zu jeder Zeit über den aktuellen Stand informiert und alle notwendigen Daten stehen sofort zur Verfügung. Klar gegliederte Arbeitsabläufe, eine einfache Terminübersicht und Terminkontrolle sowie die eigenständige Erstellung von Textbausteinen sorgen dabei für fehlerfreies Arbeiten. Zudem stehen bei Segoni etliche konfigurierbare und programmierbare Schnittstellen zu vielen Drittsystemen zur Verfügung. Dazu zählen unter anderem führende ERP- (wie WinCarat oder SAP) sowie Lohnverrechnungs- und Buchhaltungssoftwares (beispielsweise DATEV).





Wussten Sie, dass...

%

...96% von ca. 5.000 Anfragen pro Jahr innerhalb von 24 h erledigt werden?

~

...Segoni derzeit rund 25 Mitarbeiter und 250 Kunden hat? – Tendenz steigend.



Durch Aufgaben, welche an Anfrage, Angebot, Bestellung oder Auftrag geknüpft und gleich priorisiert werden können, fallen zudem lästige Rückfragen und Mailfluten weg – ein idealer Workflow innerhalb der Software ist somit gewährleistet.

Für die Geschäftsführung

Von Segoni profitieren aber nicht nur Kunden und Mitarbeiter, sondern auch Führungskräfte und die Geschäftsführung. Denn durch die mitlaufende Kalkulation ist zu jedem Zeitpunkt volle Kostentransparenz gewährleistet. Dabei erhalten Sie mit dem Soll/Ist-Vergleich von Grob- und Feinkalkulation sowie dem Ist-Stand mit Auswertungen zu jedem Auftragsstand den optimalen Überblick. Zudem können durch detaillierte Auswertungen von Maschinen und Produktionszeiten Leerläufe eingeschränkt und langfristig verhindert werden.

Wie Sie am schnellsten zu diesen Vorteilen kommen? Ganz einfach: Kontaktieren Sie uns unter: info@segoni.at und unsere Experten machen sich vor Ort ein Bild über Ihre bisherigen Fertigungsprozesse, Arbeitsmethoden, Wege und Abläufe. Gemeinsam erarbeiten wir dann Strategien zur Ausrichtung und Optimierung Ihrer Fertigung. Mithilfe unserer Schulungen, Beratungen und Seminare kümmern wir uns darum, dass Sie und Ihre Mitarbeiter den notwendigen Wissensstand haben, um unsere Software SEGONI.PPMS ohne großen Aufwand anwenden zu können und mit den Ergebnissen eine kontinuierliche und langfristige Verbesserung zu erreichen.



Besuchen Sie unsere neue Website:
www.segoni.at

”

Unser ganzheitliches Ordnungssystem verbindet die persönliche Beratung mit unserer Software SEGONI.PPMS – für ein effektives Arbeiten auf allen Ebenen.

Alexander Koblinger, Geschäftsleitung Segoni



Scheinwerfer an!

Sie sind der Experte in Ihrem Bereich und wissen ganz genau, was Sie brauchen. Mit wenigen Klicks konfigurieren und kaufen? Oder doch lieber vor Ort beraten werden? Vor allem möchten Sie aber genau dann eine Lösung, wenn diese dringend benötigt wird. Ohne viele Umwege.

Standardisierung ist unsere Passion. Vor allem lieben wir es, Ihnen damit zu mehr Effizienz zu verhelfen. Als Ihr Partner freuen wir uns, Ihnen auch bei speziellen Herausforderungen zur Seite zu stehen. Dazu sind unser Produktportfolio und unser Service immer am Puls der Zeit.

Damit dies gelingt, arbeitet ein großes Team weltweit und in 21 Sprachen täglich daran, die perfekte Antwort für Ihre Anforderungen zu finden. Für Sie optimierte Verkaufsgebiete sorgen dafür, dass jedem Kunden ein fixer Meusburger Experte aus der Region zur Verfügung steht. Gerade diese persönliche Beziehung vor Ort ist uns sehr wichtig. So erhalten wir wertvolles Feedback vom Markt, mit dem wir unsere Produkte ständig weiterentwickeln und Ihnen dadurch neue Ideen aufzeigen können.

Seit einiger Zeit haben wir auch Anwendungstechniker. Wieso? Ganz einfach, weil diese Experten durch ihre jahrelange Erfahrung in spezifischen Bereichen noch genauer über die jeweilige Anwendung Bescheid wissen. Damit tüfteln Sie mit Ihnen an den besten Lösungen – direkt vor Ort in der Werkstatt und an der Maschine.

Auch in der Zentrale in Wolfurt steht Ihnen ein persönlicher Ansprechpartner in Ihrer Sprache zur Seite. Darüber hinaus teilen wir das Wissen unserer Fachexperten aus den jeweiligen Abteilungen. So steht unser Entwicklungsteam für die Assistenten und Konfiguratoren direkt telefonisch mit Rat und Tat für digitale Angelegenheiten zur Verfügung. Auch unsere Produktmanager greifen gerne zum Telefon, wenn Sie eine detaillierte Auskunft zu einem Produkt benötigen.

**MEUSBURGER BETREUT
RUND 21.000 KUNDEN
WELTWEIT**

Wie Sie sehen: Bei uns stehen Sie als Kunde nicht nur auf Messen und Events im Scheinwerferlicht, sondern rund um das ganze Jahr und in allen Bereichen.



Wir sind für Sie da:

www.meusburger.com/kontakt

Neben dem großen Team am Hauptsitz in Wolfurt sorgen auch unsere Mitarbeiter im Außendienst täglich dafür, dass Sie bestens betreut sind – und das direkt bei Ihnen vor Ort.



Was Backstage passiert...



Backstage...

Wie auf jeder Bühne sind auch bei uns viele Personen abseits des Scheinwerferlichtes im Einsatz. So arbeitet neben den zahlreichen Außendienstmitarbeitern direkt bei Ihnen vor Ort und Ihrem persönlichen Ansprechpartner im Innendienst ein großes Team hinter den Kulissen täglich daran, Sie bestmöglich zu unterstützen. Um das ideale Gesamtpaket zu schnüren, greifen noch einige Zahnräder mehr ineinander. Welche genau, sehen Sie hier kompakt im Überblick.





Alles aus einer Hand

Wir bieten Ihnen sämtliche Lösungen, die Sie während des gesamten Wertschöpfungsprozesses unterstützen.



Wussten Sie, dass...

21

...unsere Mitarbeiter im Innen- und Außendienst insgesamt 21 Sprachen sprechen?

@

...wir rund 40 Mal im Jahr verschiedenste Newsletter verschicken, um Sie auf dem Laufenden zu halten?

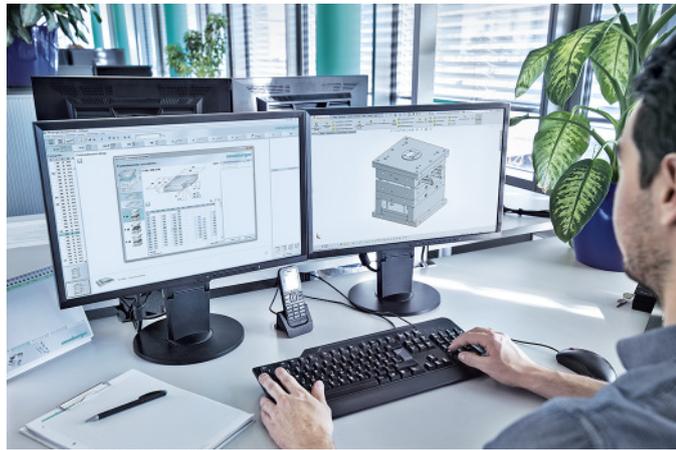


...unser Webshop gleich aufgebaut ist wie unsere Kataloge? So finden Sie sich überall rasch zurecht.



Von Experten für Experten

Auch für ganz spezielle Anliegen rund um unsere Produkte stehen unsere Fachleute aus der Produktabteilung gerne zur Verfügung.



Mit wenigen Klicks zum Ziel

Unsere digitalen Assistenten sparen Zeit und Geld. Bei digitalen Herausforderungen hilft unser Entwicklungsteam auch persönlich weiter.



24/7 informiert

Zahlreiche Aktionen und Neuheiten erheitern das Jahr. Damit Sie nichts verpassen, geben wir alles, um Sie auch Online auf dem Laufenden zu halten.



Wir packen mit an

Nicht nur im Verkauf, sondern auch direkt in der Werkstatt schrauben unsere Anwendungstechniker mit Ihnen an der besten Lösung.





”

AUCH IM BEREICH
DES MASCHINEN- UND
VORRICHTUNGSBAUS
BILDEN UNSERE
HOCHWERTIGEN
PRODUKTE EINE
VERLÄSSLICHE GRUND-
LAGE FÜR IHRE ARBEIT.

Teamwork

„Ständige Verfügbarkeit“ ist bei Meusburger kein leeres Versprechen. 97% der rund 93.000 Artikel sind sofort ab Lager verfügbar und somit nach der Bestellung in kürzester Zeit bei Ihnen. Damit dies reibungslos funktioniert, ist tagtäglich ein großes Team für Sie im Einsatz. Wir haben einen Blick hinter die Kulissen geworfen und uns gemeinsam mit Rupert Natter, Abteilungsleiter Kommissionierung Platten, die Abläufe im Meusburger Lager einen Tag lang genauer angeschaut.

Der Tag beginnt...

Nachdem Rupert mit dem Werksbus in Wolfurt angekommen ist,

07:00

werden zuerst angebrochene Aufträge abgeschlossen. Um Fehler zu vermeiden, wurden die Ladeeinheiten am Vortag mittels Scanner und Barcode auf Pufferplätze gebucht. So wird sichergestellt, dass der Standort aller Ladeeinheiten jederzeit abrufbar ist und nichts untergeht.



09:00

Nachdem die ersten Aufträge erledigt sind, trifft sich das Team zur regelmäßigen Besprechung. Dabei wird ein Blick auf den Vortag geworfen, um daraus positive Entwicklungen abzuleiten und Lösungen für aufkommende Herausforderungen zu finden. Da sich alle Teammitglieder einbringen, wird verhindert, dass wichtige Themen untergehen.



Im Laufe des Vormittags werden taggleiche Kundenaufträge

10:30

ins System gespielt, welche nach Abfahrtszeiten priorisiert und erledigt werden. Parallel dazu werden auftretende Reklamationen bearbeitet. Dabei wird genau geprüft, ob Prozesse oder Verpackungen weiter optimiert werden können.



12:00

Mittags geht es ab in die firmeneigene Kantine, wo täglich

zwischen drei Menüs ausgewählt werden kann. Die Pause nutzt Rupert auch gerne, um das jährliche Meusburger Mountainbike-Wochenende zu organisieren.



13:00 – 15:30

Nach dem Kommissionieren und Konsolidieren der Kundenaufträge werden die Plattenlieferungen ordentlich verpackt. Denn um 15:30 Uhr machen sich die meisten Speditionen mit voll beladenen LKW auf den Weg zu unseren Kunden.



16:00 – 18:00

Nach der Übergabe an die Kollegen werden Vorbereitungen für den nächsten Tag getroffen und frühzeitig eingetroffene Aufträge bereits kommissioniert. Parallel dazu verlassen bis 18:00 Uhr weiterhin zahlreiche Pakete das Lager.



Wussten Sie, dass...

t.

...wir bei Meusburger 45.000 Tonnen Stahl im Jahr verarbeiten?

%

...die Verfügbarkeit unserer Produkte im Bereich E-Teile bei 100% liegt?

m²

...Meusburger mit 18.000 m² das weltweit größte zentrale Fertigteillager hat?



ausleuchten

Sehen, was wichtig ist.

polieren

Bringen Sie alten Glanz zurück.

schützen

Für Ihre Gesundheit.

Wir haben 100%

Stellen Sie sich folgende Situation vor: Sie benötigen verschiedene Artikel für den täglichen Bedarf in der Werkstatt und finden alle Produkte bei nur einem Anbieter. Das hört sich gut an? Finden wir auch. Deshalb haben wir aus dem nahezu unüberschaubaren Angebot am Markt eine ideale Auswahl für Sie zusammengestellt.



Besuchen Sie gleich unseren Webshop:
www.meusburger.com/werkstattbedarf



schmieren

Halten Sie Ihre Werkzeuge
 stets einsatzbereit.

messen

Die kleinsten
 Details zählen.

montieren

Praktisch, universell,
 sicher befestigt.

heben

In jeder Lage sicher
 transportieren.

Das Angebot an Artikeln für den Werkstattbedarf ist schier unendlich. Ein Vergleich der unzähligen Lieferanten und die Auswahl der richtigen Produkte nimmt viel Zeit und auch Geld in Anspruch. Genau hier unterstützen wir Sie. Dank unserer 55 Jahre Erfahrung in der Branche haben wir eine perfekt auf den Werkzeug- und Formenbau abgestimmte Auswahl zusammengestellt, die ständig erweitert und ergänzt wird. Bei der Wahl unserer Lieferanten setzten wir dabei ausschließlich auf Hersteller, die auch unseren eigenen hohen Ansprüchen genügen. Denn nur jene Produkte, die sich bei uns in der eigenen Fertigung tagtäglich bewähren, schaffen es am Ende in unser Werkstattbedarf-Sortiment.

Das geht Ruck-Zuck

Natürlich ist es wichtig, nicht nur die richtigen Produkte anzubieten, sondern diese auch rasch zu versenden. Der Prozess beginnt, sobald Sie eine Bestellung auslösen. Diese ist ganz einfach über unseren Webshop möglich. Da bei uns alle Artikel von Zerspanungswerkzeugen über Betriebsstoffe und Messmittel bis hin zu Arbeitsschutz und Erodierzubehör auf Lager bereitliegen, können wir diese innerhalb kürzester Zeit kommissionieren und in die ganze Welt versenden.

DURCH DIE STANDARDISIERUNG
SIND DIE STANZBIEGEGESTELLE
DIREKT AB LAGER LIEFERBAR.



Know-How x 2

Aus der guten Zusammenarbeit zwischen Meusburger und Bihler sind zwei neu entwickelte Stanzbiegegestelle für die Bihler-Pressen entstanden. Dabei bringt besonders die Standardisierung zahlreiche Vorteile mit sich – doch welche sind das genau?

Das deutsche Familienunternehmen Bihler steht seit über 60 Jahren für Spitzentechnologie "Made in Germany" und ist der weltweit führende Systemlieferant in der Stanzbiege-, Schweiß- und Montagetechnik. Für die im malerischen Allgäu gelegene Firma sind rund 1.000 Mitarbeiter im In- und Ausland tätig. Zwischen Meusburger und Bihler besteht seit vielen Jahren ein enger Kontakt. So entwickelte sich aufgrund der Bedürfnisse der gemeinsamen Kunden die Idee, einen Standard für Stanzbiegegestelle zu schaffen. Gesagt, getan. Ziel war es, den Kunden durch Standardisierung den großen Vorteil zu verschaffen, die Gestelle künftig nicht mehr individuell in Einzelfertigung herstellen zu müssen.

Die Standardisierung bringt zudem weitere wesentliche Vorteile mit sich: zum einen sind die Stanzbiegegestelle deutlich kostengünstiger und zum anderen direkt ab Lager lieferbar. Die Gestelle zeichnen sich durch die Befestigungsgewinde in den Platten zum Anbringen von Bügelgriffen, Ringschrauben und Distanzscheiben sowie durch die Entlüftungsbohrung für kontrolliertes Entweichen der Luft bei Verwendung von Gleitführungen aus. Zudem ermöglicht ein eigener Assistent, die Stanzbiegegestelle ganz einfach selbst mit nur wenigen Klicks zu konfigurieren. Alle weiteren Informationen rund um die Stanzbiegegestelle sind in unserem neuen Stanzgestelle-Katalog und auf unserer Website zu finden.

Zwei Unternehmen – ein Gesamtpaket

Die gesamte technische Entwicklung und Umsetzung der Stanzbiegegestelle erfolgte durch Meusburger. Lediglich die fixen Parameter der Gestelle waren



Mit dem Stanzbiegegestell für unser LEANTOOL Folgeverbund haben wir gemeinsam einen zukunftsweisenden Schritt nach vorne gemacht. Wir sind froh, dass uns Meusburger als starker Partner perfekt unterstützt.

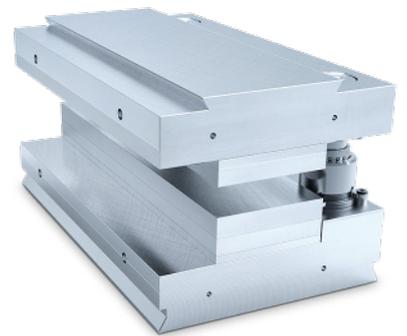
Bernd Haussmann, Geschäftsführer Maschinen- und Anlagenbau bei Bihler



DIE GESAMTE TECHNISCHE ENTWICKLUNG & UMSETZUNG DER STANZBIEGEGESTELLE ERFOLGTE DURCH MEUSBURGER



SBP gefederte Führungsplatte



SBH Tunnelschnitt

vorgegeben, damit diese exakt in die Pressen eingebaut werden können. Da der Vertrieb der exklusiven Produkte über uns erfolgt, können Kunden, die bereits im Besitz einer Bihler Maschine sind, die Stanzbiegegestelle auch direkt bei uns beziehen. Bei Anschaffung einer neuen Maschine wird den Kunden ein Gesamtpaket, bestehend aus Maschine und Stanzbiegegestell von Bihler, angeboten.

Daneben profitieren beide Unternehmen auch bei diversen Veranstaltungen von der guten Zusammenarbeit. So sind bei den jährlichen Anwendertreffen der Firma Bihler auch Meusburger-Experten mit Vorträgen zu aktuellen Themen vertreten. Umgekehrt geben Vortragende des deutschen Unternehmens ihr Know-how bei den Meusburger Werkzeug- und Formenbautagen sowie dem Branchentreff Stanzwerkzeugbau weiter. Dadurch wird der gemeinsame Kundenstamm bestens informiert.

Zudem findet einmal pro Jahr ein Lehrlingsaustausch statt, bei dem die Auszubildenden einen dreiwöchigen Einblick in das jeweils andere Unternehmen erhalten. Auch dieser Kompetenzaustausch stärkt die Zusammenarbeit.

Was bringt die Zukunft?

Doch die beiden Familienunternehmen verbindet noch mehr: so wird beispielsweise viel Wert auf Offenheit, gegenseitige Wertschätzung und ein gutes Miteinander gelegt. Dies ist ein Grundstein für die unkomplizierte und erfolgreiche Zusammenarbeit, die auch in Zukunft weitergeführt werden wird. Sie dürfen gespannt sein, welche interessanten Projekte noch bevorstehen und was die zukünftige Entwicklung in Richtung Standardisierung bringen wird.





”

*DIE DIGITALISIERUNG IST
AUCH IM FORMEN- UND
WERKZEUGBAU LÄNGST
ANGEKOMMEN. MIT
UNSEREN ZAHLREICHEN
ANGEBOTEN SIND WIR
AUF JEDEN FALL FÜR DIE
ZUKUNFT GERÜSTET.*

Digital? Na klar!

Ihr Wunsch: den PC einschalten und möglichst einfach, unkompliziert und schnell ans Ziel kommen. Wir sind da exakt auf derselben Schiene unterwegs, finden uns darin absolut wieder und sehen das große Potential der Digitalisierung. „Das sagen sie doch alle“, mag sich jetzt so mancher denken. Der Unterschied – wir setzen diese Worte in die Tat um und stecken viel Energie in die Weiterentwicklung unseres Webauftrittes und die diversen Features, die Ihnen Zeit und Geld einsparen.

Besuchen Sie auch unsere Seite
speziell für Konstrukteure:
www.meusburger.com/konstrukteure

*Spezielle Suchfelder
und Übersichtsseiten
helfen dabei, den Überblick
zu behalten und schnell
zum gewünschten
Ergebnis zu kommen.*



Fangen wir einmal damit an, dass Ihnen bei der Erstellung eines Formaufbaus oder Stanzgestells ein jeweils abgestimmter Assistent zur Verfügung steht. In zahlreichen Bereichen des Webshops zeigt Ihnen ein Zauberstab den schnellsten Weg zum Ziel. Sie müssen dafür nur die Maße eingeben und sehen direkt, ob die gewünschten Artikel lagernd sind oder noch als Auftrag gefertigt werden müssen. Doch selbst da besteht kein Grund zur Panik – unsere Mitarbeiter sind Profis und kümmern sich zügig um Ihre Bestellung.

Das war jetzt nur ein Beispiel aus unserem Webshop. Auf den ersten Blick unscheinbar, hat er es doch echt in sich. Auswerfer und Schneidstempel ruckzuck konfigurieren, CAD-Daten exportieren und sogar den Endpreis umgehend erhalten. Oder sich sein persönliches Typenschild designen. Das sind die leichtesten Übungen für uns – und eine große Zeitersparnis für Sie. Wir sind auf jede neue Entwicklung stolz und freuen uns sehr, wenn wir neue Features online schalten können. Auf unserer Website haben wir für Sie Übersichten mit allen Assistenten, Konfiguratoren und Auswahlhilfen erstellt.

Unsere Website steht nicht still

Apropos Website – auch hier hat sich bei uns in den 30 Jahren seit den Anfängen des Internets einiges getan. Neue Seiten und Übersichten werden erstellt, bestehende überarbeitet und zusätzliche Bereiche aufgebaut. Unter „Media & Downloads“ finden Sie zahlreiche Datenblätter, Flyer, Poster und Videos – nutzen Sie hier die Filtermöglichkeiten, um einfach zu den für Sie relevanten Informationen zu gelangen. In den letzten Jahren ist

unsere Website stetig gewachsen, da könnte man vielleicht auch mal den Überblick verlieren bei all den neuen Inhalten. Wir können aber Entwarnung geben, über das Suchfeld finden Sie immer im Handumdrehen, was Sie suchen.

Gut vernetzt

Nicht nur bei Meusburger, sondern auch bei PSG, WBI und Segoni ist die Digitalisierung ein wichtiges Thema. Dabei wird vom „Media & Downloads“-Bereich und Konfiguratoren für Heißkanalsysteme bei PSG, über die Musterdatenbank und spezielle Softwarelösungen bei WBI bis hin zur ERP/PPS-Software für eine effiziente Unternehmenssteuerung von Segoni alles geboten, was Sie benötigen.



Ihre Meinung...



...ist uns wichtig. Gerne erhalten wir Ihr Feedback und Ideen für Verbesserungen.

» produktidee@meusburger.com

Erleichterung

Unsere Assistenten und Konfiguratoren sowie die zahlreichen Auswahlhilfen machen das Leben leichter – besonders auch Konstrukteuren. Wie genau davon profitiert werden kann, zeigen wir Ihnen an einem Konstruktions-Prozess beim Konstruktionsbüro Genero in Kronach, Deutschland.

Beim 2003 gegründeten Konstruktionsbüro Genero mit Sitz in Kronach, Deutschland, arbeiten täglich zwölf Konstrukteure daran, für die Kunden die besten Lösungen zu finden. Mit unseren zahlreichen Assistenten, Auswahlhilfen und Konfiguratoren begleiten wir dabei einen Großteil der Prozesskette.

CAD-Daten und Bestellung

Nun geht es langsam in die finale Phase. Direkt nach der Auswahl der gewünschten Produkte stehen die CAD-Daten zum Download zur Verfügung. Diese sind, je nach Bauteil, bereits konfigurierbar. Anschließend speichert der Genero-Konstrukteur die Stückliste und gibt diese direkt an die Kunden weiter.

Abgeschlossen wird der Workflow mit der Bestellung. Durch die kurze Lieferzeit kann der Bau des Werkzeuges rasch beginnen. Standardisierte Produkte und Prozesse erleichtern bei Bedarf auch den nachfolgenden Bestellprozess für Ersatzteile, indem die Bestellliste einfach wieder aufgerufen wird.

ZIEL

START

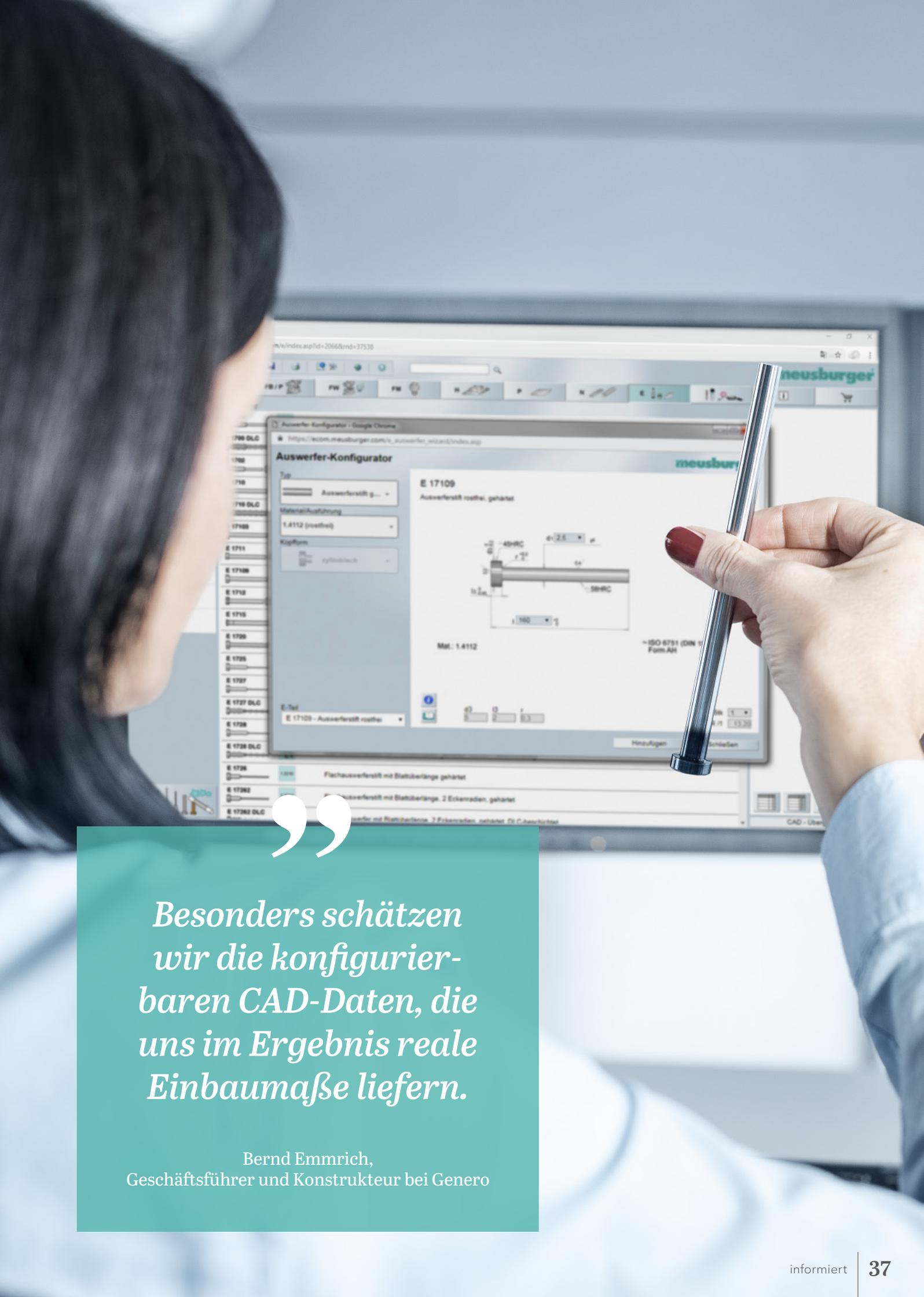
Die ersten Schritte

Schon bei der konstruktiven Auslegung des Spritzgießwerkzeuges kommen wir ins Spiel. Denn der Assistent zur Erstellung des Formaufbaus erlaubt eine schnelle und detaillierte Konzepterstellung in verschiedenen Varianten.

In unserem Web- und Offlineshop erhält der Konstrukteur eine Vorkalkulation der Platten und des benötigten Zubehörs, genau nach seinen Wünschen. Besonders die Auswahl der richtigen Platten und der dazu passenden E-Teile wird durch unsere Assistenten erleichtert. Ein großer Pluspunkt sind auch die kundenindividuellen Preise, die direkt nach der Auswahl angezeigt werden. Dies bringt nicht nur eine große Zeitersparnis, sondern auch Preissicherheit mit sich.

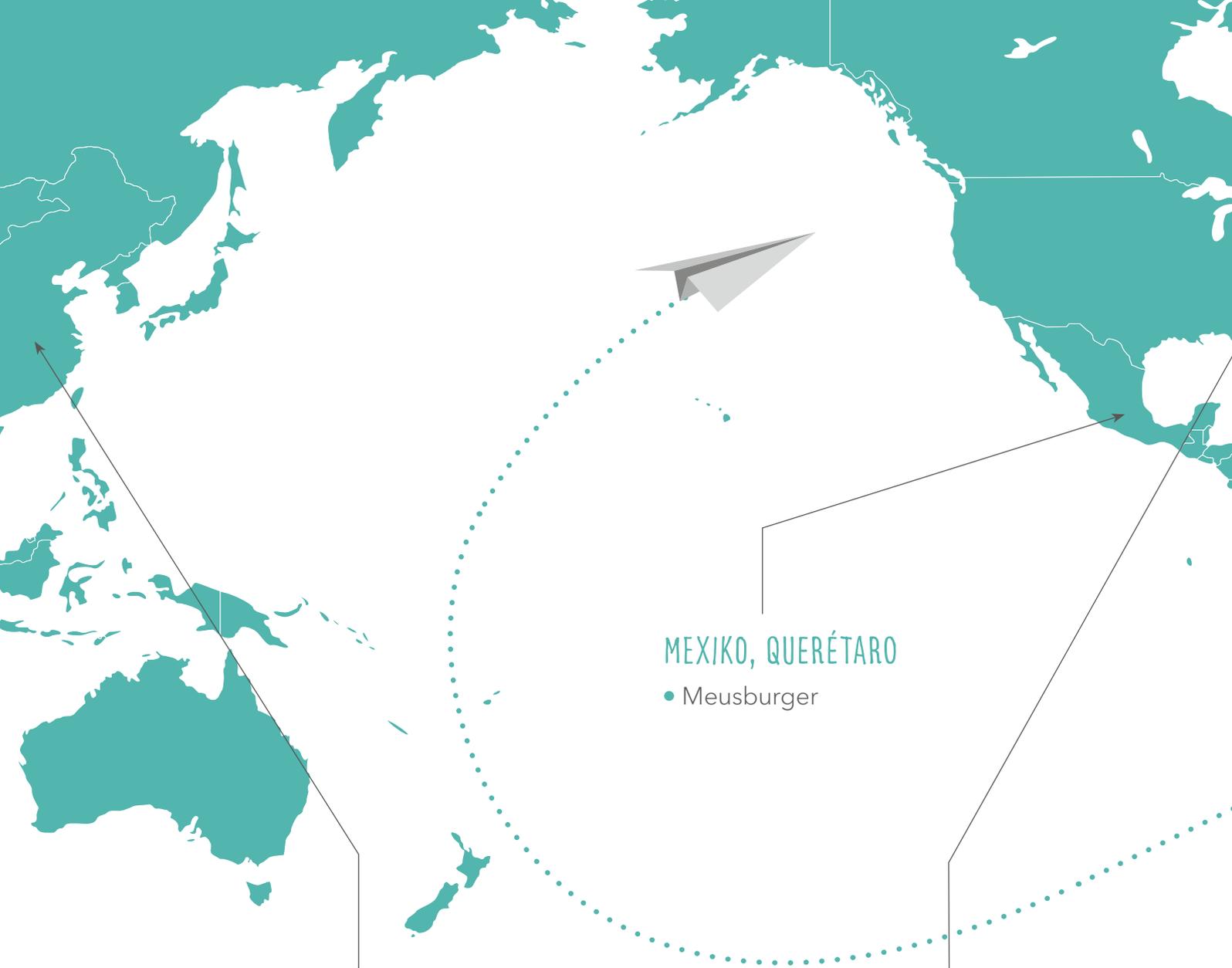
Weiter geht's...

Im nächsten Schritt geht es darum, weiteres passendes Zubehör wie zum Beispiel Auswerfer, Klinkenzüge oder Zentrierungen für den ausgewählten Formaufbau zu finden. Auch hier muss dank unserer Konfiguratoren und Auswahlhilfen nicht lange gesucht werden. Dabei besteht natürlich auch immer die Möglichkeit, Sonderartikel direkt über den Shop anzufragen.



Besonders schätzen wir die konfigurierbaren CAD-Daten, die uns im Ergebnis reale Einbaumaße liefern.

Bernd Emmrich,
Geschäftsführer und Konstrukteur bei Genero



MEXIKO, QUERÉTARO

- Meusburger

CHINA, WUXI

- Meusburger
- PSG

USA, CHARLOTTE

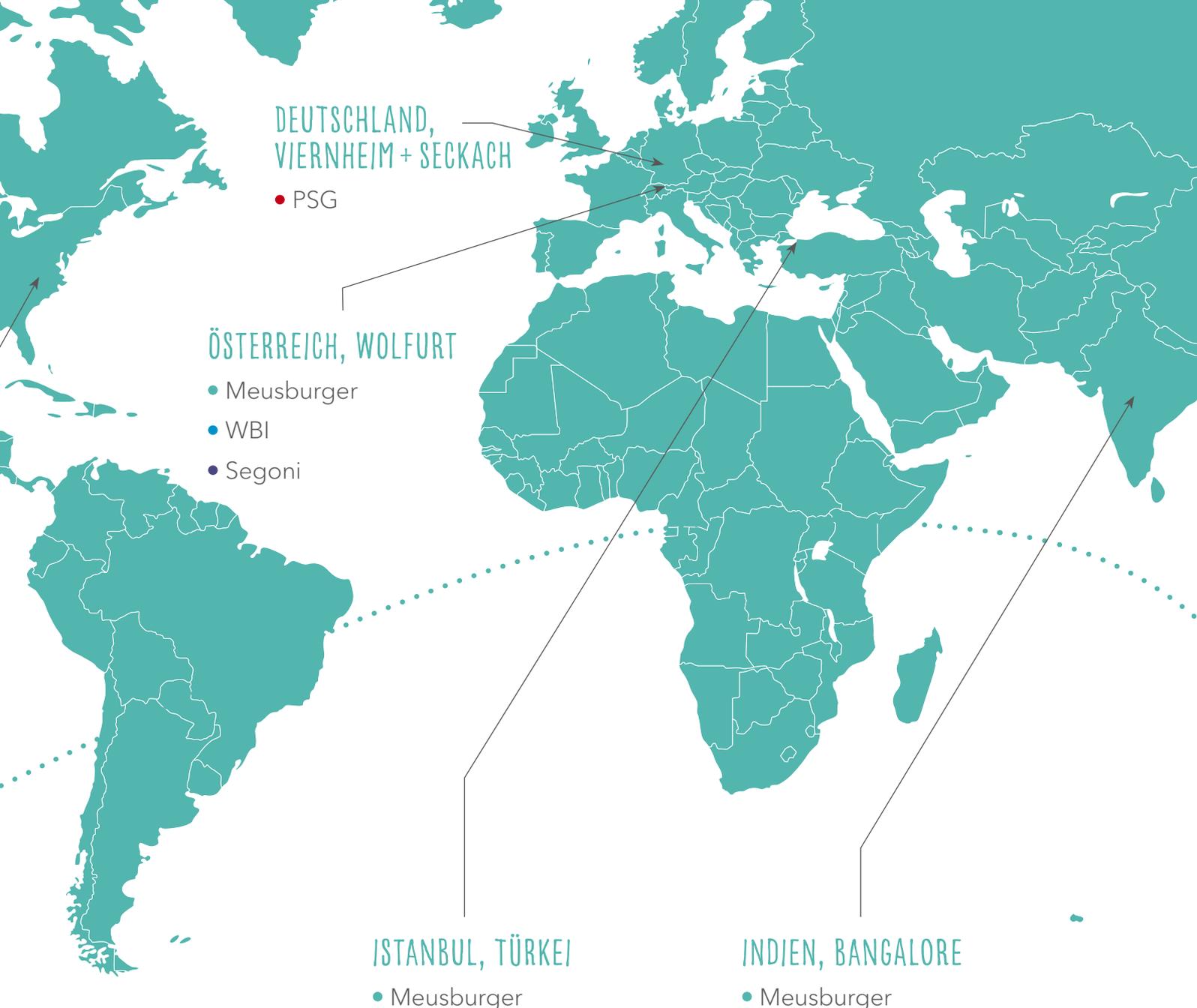
- Meusburger

WELTWEIT PRÄSENT

Nach der Übernahme der Meusburger Geschäftsführung durch Guntram Meusburger im Jahr 2007 wurde aufbauend auf dem Erfolg in Europa auch das Thema Globalisierung vorangetrieben. Nach dem Motto „Nur wer sich auf den Weg macht, wird neues Land entdecken“ wurde bereits 2010 in Wuxi, China die erste Tochtergesellschaft gegründet. In den folgenden Jahren folgten mit Istanbul,

Türkei (2011), Charlotte, USA (2012), Bangalore, Indien (2014) und Querétaro, Mexiko (2015) weitere Standorte.

Nach dem Kauf von PSG im Jahr 2016 wurde durch die Gründung der „Meusburger Mould and Die (Wuxi) Co.“ dann ein großer Schritt in eine erfolgreiche und gemeinsame Zukunft gesetzt. Gemäß des Meusburger



DEUTSCHLAND,
VIERNHEIM + SECKACH

● PSG

ÖSTERREICH, WOLFURT

- Meusburger
- WBI
- Segoni

ISTANBUL, TÜRKEI

● Meusburger

INDIEN, BANGALORE

● Meusburger

Leitsatzes der ständigen Verfügbarkeit wurde in Wuxi auch ein 250 m² großes Lager eingerichtet. So können Kunden in China noch schneller beliefert werden.

Ein Gewinn für alle Seiten

Neben China tragen auch die Tochtergesellschaften in den USA, der Türkei, Mexiko und Indien entscheidend dazu bei, gemeinsam am internationalen Markt erfolgreich zu sein. Der größte Vorteil ist die persönliche und aufgrund der gleichen Zeitzone umgehende Betreuung der Kunden vor Ort.

Daneben profitieren auch europäische Unternehmen mit weltweiten Produktionsstätten. Denn so können Angebote und Bestellungen direkt besprochen und abgewickelt werden. Zudem kennen unsere Mitarbeiter die kulturellen Gegebenheiten und Gewohnheiten der verschiedenen Länder, was sowohl für die Kunden als auch für Meusburger Vorteile bringt.

Land of the Free

Seit dem Jahr 2012 ist Meusburger mit einer Tochtergesellschaft in den USA direkt vor Ort vertreten. Um den Bekanntheitsgrad weiter zu steigern und die persönliche Betreuung der Kunden vor Ort auszubauen, wagte Michael Winship im April 2019 den Schritt von Großbritannien über den Atlantik nach Charlotte.

Nachdem 2010 mit der ersten Tochtergesellschaft in China der Startschuss für die Internationalisierung bei Meusburger gegeben war, folgte 2011 die Türkei und ein Jahr später, 2012, die USA. Mit Indien 2014 und Mexiko 2015 kamen in den folgenden Jahren noch zwei weitere Tochtergesellschaften hinzu.

Doch blicken wir etwas genauer auf die USA: Michael Winship kam im Frühjahr 2018 als Gebietsverkaufsleiter und später Regionalverkaufsleiter für Großbritannien und Irland zu Meusburger. Damals dachte er noch nicht daran, dass er nur ein Jahr später aus beruflichen Gründen den Sprung über den Atlantik wagen würde.

Doch wie so oft, kam es anders, als gedacht. Denn schon bald nach seinem Start bei Meusburger wurde er

gefragt, ob er sich vorstellen könnte, als neuer Managing Director für die Tochtergesellschaft in den USA nach Charlotte zu übersiedeln, um dort das bestehende Team mit seinem Branchenwissen zu unterstützen. Wirklich lange überlegen musste Michael dabei nicht – denn diese Chance ließ sich der begeisterte Football-Fan nicht entgehen. Und so übernahm er nach einiger Vorbereitungszeit im April 2019 seine neue Rolle in Charlotte, North Carolina.

Das Potential ausschöpfen

Die größte Herausforderung für Michael und sein motiviertes Team im Innen- und Außendienst in den USA ist es, das gesamte Land abzudecken, und die Kunden vor Ort persönlich zu betreuen. Parallel dazu gilt es, auch die Bekanntheit Meusbürgers weiter zu steigern. Denn die Größe des Landes ist gleichzeitig eine Chance für das Unternehmen. Das sich bietende Potential soll nun Schritt für Schritt ausgeschöpft werden – mit Michael Winship in einer der Hauptrollen.



Kontaktieren Sie uns direkt:
sales@meusburger.us



WELCOME TO
USA



DAS STADION DER CAROLINA PANTHERS BEFINDET SICH NUR 13 KM VOM SITZ DER MEUSBURGER TOCHTERGESELLSCHAFT ENTFERNT.



THE AMERICAN LIFESTYLE

Neben der beruflichen Tätigkeit genießt Michael auch das Leben in den USA und die sich daraus ergebenden Vorzüge. Besonders die Heimspiele der Carolina Panthers vor rund 75.000 Fans in der National Football League und die berühmten Nascar-Rennen haben es ihm angetan.





”

UM IHNEN DIE
GEWOHNT HOHE
MEUSBURGER QUALITÄT
ZU GARANTIEREN, FÜHREN
WIR SPEKTRALANALYSEN
SOWIE FESTIGKEITS- UND
ULTRASCHALLPRÜFUNGEN
DIREKT BEI UNS IM
HAUS DURCH.

”

*Unsere über 30 Jahre
Erfahrung im Bereich
Spannungsarmglühen
garantieren Ihnen höchste
Qualität und Langlebigkeit
Ihrer Werkzeuge.*



Spannend

Bei Meusburger haben wir uns das Sprichwort „Wenn du willst, dass etwas richtiggemacht wird, dann mach es selbst“ zu Herzen genommen und setzen seit rund 30 Jahren auf eigene Glühöfen.

Viele unserer Produkte, die am Ende bei Ihnen ankommen, beginnen die Reise als Eisenerz und Koks mit diversen Zuschlägen in einem Hochofen. Aus dem dadurch entstehenden Roheisen wird in mehreren weiteren Schritten der Stahl hergestellt, den wir für Sie in verschiedenen Ausführungen bearbeiten. Bei den meisten dieser Arbeitsschritte spielen sehr hohe Temperaturen die entscheidende Rolle. So auch bei Meusburger – denn wir glühen den Stahl, den wir von renommierten Stahlwerken beziehen, in einem unserer drei hauseigenen Glühöfen. Dies reduziert bei Ihnen die Durchlaufzeiten, erhöht die Präzision, bringt in weiterer Folge Kostenersparnisse mit sich und sorgt so langfristig für Ihren Wettbewerbsvorteil.

Vertrauen ist gut, Kontrolle ist besser

Doch warum genau braucht es Spannungsarmglühen überhaupt? Das ist ganz einfach. Bei der Herstellung von Stahlblechen entstehen durch verschiedene Bearbeitungsprozesse Spannungen im Material. Dies führt ohne Spannungsarmglühen zu Verzug bei der Weiterverarbeitung. Kürzere Standzeiten der Werkzeuge, längere Bearbeitungszeiten und somit höhere Kosten sind nur ein paar der daraus resultierenden Nachteile. Wir wandeln diese Nachteile durch das Spannungsarmglühen innerhalb von nur 24 Stunden in Vorteile zu Ihren Gunsten.

Neueste Tests haben ergeben, dass die Vorteile von geglühtem Stahl gegenüber nicht oder ungenügend spannungsarm geglühtem Material beim Härten mit dreimal weniger Verzug besonders groß sind. Entscheidend ist hier, dass Formänderungen am Werkstück kaum durch den Härteprozess entstehen, sondern dass beim

Erwärmen auf Härtetemperatur bestehende Spannungen gelöst werden und es dadurch zum Verzug kommt. Genau diese reduzieren wir in unseren Glühöfen bereits im Vorfeld auf ein Minimum. Zudem erzielen Meusburger Stähle bei der Zerspanung beindruckende Ergebnisse im Vergleich zu Stählen anderer Hersteller. So wird die Standzeit durch unseren Glühprozess speziell bei chromhaltigen Stählen um bis zu 20 % erhöht.

Bevor die Grobbleche den Weg in unsere Glühöfen finden, werden diese aber noch einer umfangreichen Qualitätskontrolle unterzogen. Dabei führen wir auch die Spektralanalyse und die Überprüfung der spezifizierten Materialeigenschaften direkt bei uns im Haus durch. Denn nur so können wir für die hohe Qualität unserer Produkte garantieren.

Entspannung auf ganzer Linie

Um die Spannungen im Material auf ein Minimum zu reduzieren, ist neben dem kontrollierten Erwärmen und einer genau auf das Material angepassten Glühtemperatur von bis zu 580°C vor allem die gleichmäßige Abkühlung entscheidend. Denn nur durch die langsame und kontinuierliche Abkühlung von 35°C pro Stunde über 14 Stunden werden keine neuen Spannungen aufgebaut. Dabei wird die Festigkeit nicht verändert, jedoch das Gefüge homogen. Der gesamte Prozess dauert bei uns rund 24 Stunden.

Mit über 30 Jahren Erfahrung im Bereich Spannungsarmglühen garantieren wir bei Meusburger für höchste Qualität und Langlebigkeit Ihrer Werkzeuge – für Sie und Ihr Vertrauen.

**UNSERE 3 GLÜHÖFEN
HABEN EINE GESAMT-
KAPAZITÄT VON
240 TONNEN PRO TAG**



In unserem Film bekommen Sie einen Einblick zum Thema Spannungsarmglühen:
www.meusburger.com/gluehkurve



Gelernt ist gelernt



Lehrlinge sind und waren schon immer unsere Fachkräfte von morgen – daher starteten wir 1966 mit der Ausbildung eines Jugendlichen. Ein Jahr später begannen bereits drei Lehrlinge ihre Ausbildung bei Meusburger. Und die Zahl stieg vor allem in den letzten Jahren stetig auf heute 140 Lehrlinge an.

Neben Zerspanungs-, Maschinenbau-, Prozess- und Elektrotechnik, Metallbearbeitung, Mechatronik und Informationstechnologie gibt es seit 2019 neu die Möglichkeit zur Ausbildung im Bereich Applikationsentwicklung-Coding und Bürokauffrau/Bürokaufmann. Dadurch werden Lehrlinge nicht nur für Meusburger, sondern auch für die Gruppenmitglieder PSG, WBI und Segoni ausgebildet. Daneben bildet PSG selbst zwei Lehrlinge im Bereich Industriemechanik aus.

Obwohl sich in den über 50 Jahren der Lehrlingsausbildung bei Meusburger viel getan hat, ist ein wesentlicher Aspekt gleichgeblieben: wir legen besonderen Wert auf eine hochwertige Ausbildung mit Zukunftsperspektive. Dafür sorgen mittlerweile 17 Ausbilder und zahlreiche Mitarbeiter im gesamten Unternehmen. Durch die 2017 auf 2.100 m² vergrößerte Lehrwerkstatt wurde zudem noch mehr Raum für die Ausbildung geschaffen. Denn qualifizierte Fachkräfte sind die

entscheidende Grundlage, um das regionale und internationale Wachstum von Meusburger auch zukünftig sicherzustellen – für uns und für Sie.





Um herauszufinden, was sich allein in den letzten 15 Jahren Lehrlingsausbildung bei Meusburger verändert hat, haben wir Martin Staggl und Jonathan Stumvoll zum Wordrap geladen...

Die Anzahl der Lehrlinge in meinem ersten Lehrjahr:

Martin: Vier

Jonathan: Vierzig

Die neue Lehrwerkstatt...

Martin: ...ist mit dem großen und modernen Maschinenpark nicht zu vergleichen mit damals.

Jonathan: ...ist sehr groß und top ausgestattet mit allem, was man braucht.

Meusburger...

Martin: ...ist ein Familienunternehmen in meiner Nachbarschaft, das mich als Kind schon fasziniert hat.

Jonathan: ...legt viel Wert auf die Ausbildung und investiert auch viel in diese.

Meine beruflichen Ziele:

Martin: Innovationen, Trends und Entwicklungen zu Meusburger bringen.

Jonathan: Lehre abschließen, Meisterprüfung machen und vielleicht Ausbilder werden.

Der schönste Ort für mich...

Martin: ...ist der, an dem ich mich wohl fühle. Davon gibt es unendlich viele auf dieser Welt.

Jonathan: ...ist daheim – in den Bergen und der Natur.

 **Mehr Infos unter:**
www.lehre-bei-meusburger.com



2018

Jonathan beginnt seine Lehre als Zerspanungstechniker bei Meusburger

2017

Eröffnung der neuen Lehrwerkstatt



2009

Whatsapp wird gegründet

2003

Jonathan wird geboren



Martin beginnt seine Lehre als Zerspanungstechniker bei Meusburger



2002

Einführung des Euro in Österreich



90er

Erfindung des Tamagotchis



Region Vielfalt

Bei einem Besuch des Meusburger Hauptsitzes in Wolfurt gibt es zahlreiche Gründe, die dafür sprechen, einen Urlaub in Vorarlberg anzuhängen... Wir haben ein kleines „Best of“ für Sie zusammengestellt.

Im Zentrum der Vorarlberg-Reise steht natürlich die Betriebsbesichtigung bei uns in Wolfurt. Dabei erhalten Sie nach dem Empfang und einer kurzen Vorstellung des Unternehmens Einblicke in die Produktions- und Lagerhallen. So können Sie einen Blick hinter die Kulissen der Fertigungsprozesse der hochwertigen Meusburger Normalien werfen sowie die Glühöfen und Hochregallager besichtigen.

Ab in den Urlaub – es lohnt sich

Im Anschluss an den Besuch in Wolfurt gibt es nichts Schöneres, als zur Erholung den ein oder anderen Urlaubstag in Vorarlberg anzuhängen. Denn das von Nord nach Süd nur 100 Kilometer lange und mit 2.601 km² zweitkleinste Bundesland Österreichs bietet sowohl im Sommer als auch im Winter vielfältige Höhepunkte in den Bereichen Natur, Sport, Genuss oder Kultur. Wir haben ein Paar Urlaubstipps zusammengestellt und freuen uns auf viele Besucher.



Die schönsten Plätze Österreichs

Wie wäre es mit einer gemütlichen Wanderung zum Forarinsee oder zum Körbersee? Diese wurden 2015 bzw. 2017 zu den „Schönsten Plätzen Österreichs“ gewählt. Daneben bietet „Mein Weg“ fleißigen Wanderern die Möglichkeit, Vorarlberg in 31 Etappen auf rund 400 Kilometern einmal zu Fuß zu umrunden oder auch nur einen Teil davon zu erwandern.



Ab auf die Piste

Auch im Winter lockt Vorarlberg jährlich viele Sportbegeisterte ins Land. Zahlreiche Skigebiete über 1.000 Meter Seehöhe bieten absolute Schneesicherheit. Zudem sorgen Winterwanderwege, Langlaufloipen oder Rodelstrecken dafür, dass garantiert für jeden Urlauber etwas dabei ist.

BEI EINEM BETRIEBSRUNDGANG ERHALTEN SIE SPANNENDE EINBLICKE IN DIE FERTIGUNGSPROZESSE.



Kultur, Kultur, Kultur

Auch für Kultur-Liebhaber hat Vorarlberg viel zu bieten. Der Höhepunkt des Jahres sind die Festspiele auf der Seebühne Bregenz – 2020 wird Verdis „Rigoletto“ aufgeführt. Aber auch die „Schubertiade“ in Hohenems, der „Bregenzer Frühling“ oder die „Zwischentöne“ in Feldkirch ziehen jedes Jahr viele Fans nach Vorarlberg.



Genuss pur

Zur Stärkung zwischendurch empfehlen wir die Vorarlberger Spezialität „Kässpätzle“. Zudem eignen sich die schier endlosen Käsevariationen aus Vorarlberg perfekt als Mitbringsel für die Liebsten zu Hause. Ein weiterer Vorarlberger Klassiker ist der beliebte „Riebel“ aus Maisgrieß mit Apfelmus.

Riebel mit Apfelmus

(für ca. 2 – 4 Portionen)

- 300 g Riebelgrieß
- 300 ml Milch
- 200 ml Wasser
- ½ TL Salz
- 30 g Butter

- 1 Milch, Wasser und Butter in einem Topf aufkochen. Anschließend die Hitze reduzieren und den Riebelgrieß einrühren, bis die Masse eindickt.
- 2 Zugedeckt (idealerweise über Nacht) stehen lassen.
- 3 Zum "riebeln" Stücke ausstechen und in einer großen Bratpfanne mit ordentlich Butter unter ständigem Wenden goldbraun braten (Hitze reduzieren, bevor es anbrennt.)
- 4 Kann kalt oder warm serviert werden. Vor dem Essen mit Staubzucker bestreuen – dazu passt Apfelmus.



neusburger





”

*DIE ZAHLREICHEN MESSEN
UND EVENTS SIND EINE
PERFEKTE MÖGLICHKEIT,
BESTEHENDE KONTAKTE
ZU PFLEGEN UND NEUE
KONTAKTE ZU KNÜPFEN.*



Begegnungen

Sie wollen Ihre bestehenden Kontakte pflegen, neue Kontakte knüpfen und gleichzeitig zahlreiche Informationen über Neuigkeiten und Trends in der Branche sammeln? Wir auch! Mit den zahlreichen Events von Meusburger ist das kein Problem.

Wer kennt das nicht – Messen und Events werden in erster Linie besucht, um sich über Neuigkeiten und Trends am Markt zu informieren. Doch ein weiterer wichtiger Aspekt ist das Pflegen bestehender und das Aufbauen neuer Kontakte – kurz gesagt, das Netzwerken. Genau für diesen Mix bieten die zahlreichen Events von Meusburger die richtige Plattform.

Exklusives Event vor traumhafter Kulisse

Eines dieser Events, die Meusburger Werkzeug- und Formenbautage, ist nicht nur wegen praxisnahen und interaktiv gestalteten Fachvorträgen, zahlreichen Ausstellungen und informativen Diskussionsrunden ein Höhepunkt des Jahres, sondern auch aufgrund der atemberaubenden Kulisse des Veranstaltungsortes im Festspielhaus Bregenz, direkt vor der berühmten Seebühne. Auf der anschließenden Abendveranstaltung bleibt in lockerer Atmosphäre auch immer genügend Zeit, um sich über die gesammelten Informationen auszutauschen.

Im Rahmen der Ausstellung ermöglicht Ihnen die erstmals 2019 eingerichtete „Meusburger Lounge“, das ganze Tätigkeitsfeld der Unternehmens und die sich daraus



**NEBEN UNSEREN EVENTS SIND
WIR AUCH AUF VIELEN MESSEN VERTRETEN.**

ergebenden Synergien auf einen Blick kennenzulernen. Zudem gibt es während des zweitägigen Events die Möglichkeit, im nur wenige Kilometer entfernten Wolfurt hinter die Kulissen der Meusburger Produktion zu blicken.

Spannender Erfahrungsaustausch

Auch der PSG Heißkanaltag hat bereits Tradition. Im Mai 2019 fand dieser in Nürnberg statt – mit rund 60 Teilnehmern. Im Anschluss an die spannenden Vorträge zu unterschiedlichsten Themen aus dem Bereich Heißkanal gab es in den gemeinsamen Pausen und bei einer Weinverkostung am Abend genügend Zeit, um branchenintern Kontakte aufzufrischen und Erfahrungen auszutauschen.

Im Jahr 2019 lud erstmals auch das WBI Wissensmanagement zu einem exklusiven Event. Mit dem Ziel, ein Bewusstsein für die Wichtigkeit eines Wissensmanagements zu schaffen, gab es für rund 50 Interessenten, Kunden und Partner aus dem Großraum Vorarlberg neben informativen Vorträgen auch spannende Einblicke in Referenzprojekte. Zudem konnten sich die Teilnehmer mit bestehenden WBI Kunden über deren Erfahrungen austauschen.



**Sie wollen keine Veranstaltung mehr verpassen?
Informieren Sie sich vorab auf:
www.meusburger.com/messen**

Umgehört

„Was sind die aktuellen Trends im Werkzeug- und Formenbau?“, „Wie schaffen es Unternehmen, im umkämpften Markt langfristig wettbewerbsfähig zu sein?“ oder „Welche Rolle spielt die Wahl des richtigen Materials?“ – das sind nur einige der Fragen, die sich Unternehmen im Werkzeug- und Formenbau regelmäßig stellen. Um Antworten zu erhalten, haben wir Stimmen aus der Branche gesammelt.

Novo-Tech Tool Construction

Worauf legen Sie den Fokus, um im aktuellen Marktumfeld erfolgreich zu sein? Sind die Wahl des richtigen Materials und der Normalien hierbei ein möglicher Schlüssel zu mehr Effizienz?

„Als Teil der Erfurt.Sasse Industry Holding fertigen wir Stanz- und Umformteile aus Edelstahl. Dabei liegt auch die Entwicklung der Stanzteile bei uns. Ein entscheidender Faktor, um erfolgreich zu sein und zu bleiben, sind für uns kurze Durchlaufzeiten der Folgeverbundwerkzeuge in der Werkstatt. Dank modernster Technologien, wie 3D-Konstruktionen und PDM / ERP-Systeme sowie einer Arbeitsvorbereitung auf neuesten Programmiersystemen ist uns eine deutliche Verkürzung gelungen. Je nach Komplexität des Blechteiles und letztendlich des Werkzeuges liegt die Durchlaufzeit bei nur sechs bis zehn Wochen.“

In der Konstruktion setzen wir weitestgehend auf Meusburger Normalien und Normplatten. Besonders schätzen wir hierbei die hohe Qualität der Materialien sowie die kurzen Lieferzeiten. Dies führt zu mehr Effizienz und in weiterer Folge zu niedrigeren Kosten.“



THOMAS HENKE
BETRIEBSLEITER /
LEITER KONSTRUKTION
& ARBEITSVORBEREITUNG
NOVO-TECH

FESP Mold

Was unternehmen Sie, um am umkämpften Markt langfristig wettbewerbsfähig zu sein? Wie unterstützt Sie Meusburger dabei?

„Uns ist klar geworden, dass es, um langfristig wettbewerbsfähig zu sein, notwendig ist, Synergien zwischen Unternehmen zu schaffen – unabhängig davon, ob es sich um Lieferanten, Kunden oder Wettbewerber handelt. Deshalb haben wir gemeinsam mit RIGON SRL und O.M.V. snc das Geschäftsnetzwerk FOR MOLDS SRL aufgebaut. Zweck ist, das Produktionspotential zu kombinieren und dem Markt mehr Know-how, einen Maschinenpark und eine Belegschaft anzubieten, die in der Lage ist, komplexe Formenaufträge zu bearbeiten und die erforderliche Qualität und Aktualität zu gewährleisten.“

Neben der Unterstützung im Evaluationsprozess durch Meusburger wurde zudem beschlossen, Meusburger als einzigen Stahllieferanten auszuwählen, da das Unternehmen weltweit bekannt ist und für Qualität steht.“



DARIO CHIAMPESAN
CEO BEI FESP MOLD SRL



Riedl Kunststofftechnik und Formenbau

Warum haben Sie sich für das ERP-System von Segoni entschieden und was hat sich für Sie seit der Einführung verändert?



CHRISTIAN WESTERMAIR
LEITER FORMENBAU BEI RIEDL

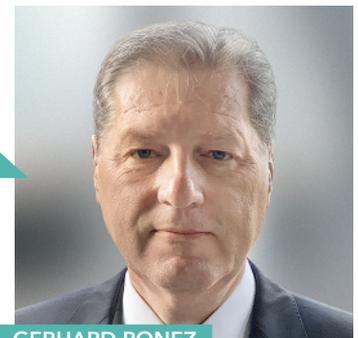
„Die größten Herausforderungen vor der Einführung des ERP-Systems waren die terminliche Koordination der Aufträge und die teils unklare Arbeitsvorbereitung für unsere Mitarbeiter. Mit der Segoni-Software hat sich hier einiges verändert: dank transparenter Arbeitsabläufe sind bei laufenden Projekten weniger Nacharbeiten notwendig. Dies führt wiederum dazu, dass Termine eingehalten werden. Ein weiterer Pluspunkt von SEGONI.PPMS ist die transparente Projektstruktur mit Kostenkontrolle. Alles in allem hat die Software in unserem Unternehmen vor allem in den Bereichen Organisation im Formenbau, Kapazitätswesen sowie Kalkulation und Angebotswesen zu Verbesserungen beigetragen.“

Ponez Werkzeugbau und Kunststofftechnik

Was sind die aktuellen Trends bei Entwicklungen von Werkzeugen und welche haben Sie im Fokus? Welche Rolle spielen Fachmessen und Netzwerktreffen?

„Vorab ist zu erwähnen, dass es wichtig ist, die Wertschöpfungskette und somit die damit verbundenen Arbeitsplätze zum größten Teil im Österreich-nahen Raum zu belassen. Dadurch kann der immer mehr geforderten Flexibilität gemeinsam nachgegangen werden und unsere Branche bleibt auch in Zukunft als starke Wirtschaftsplattform erhalten.“

Mit dem Trend zur Nachhaltigkeit, ermöglicht durch innovative Heißkanal-Werkzeuge, wird ein weiteres Zeichen für die umweltschonende Produktion deutlich erkennbar. Meusburger unterstützt dies, als moderner Marktführer für Komponenten und Formaufbauten, mit höchster Qualität. Daneben ist die Präsenz von Leitbetrieben auf Messen und Events enorm wichtig. Denn genau bei diesen kommunikativen Treffen werden neue Ansätze für die Branche und vor allem der aktuelle technische Stand präsentiert.“



GERHARD PONEZ
GESCHÄFTSFÜHRUNG PONEZ



UNSERE NEUEN HIGHLIGHTS



SB-STANZBIEGEGESTELLE



FH-HEISSKANALFORM



**WERKZEUGINNEN-
DRUCKSENSOREN**



X15326-V1-09/19-DE